

## 【AI 写作变现】

花十分钟分享一下我 AI 写作变现操盘现状与后期思路

目前存款已经达到了六位数正在向七位数前进

我是荷包蛋糕，还是那个 00 后天津小女孩，目前深耕 AI 写作变现，目前最好成绩单日日入 5k，和很多同龄人比，有时候我一天的收入是她们一个月的薪水，加入生财之后，很多人开玩笑叫蛋老师哈哈，今天主要详细阐述一下我目前正在做的这件事--【靠 AI 写作以及一系列我通过 AI 写作衍生的合作项目】旨在为那些对此项目感兴趣的但是还没开始做的新手们点亮一盏指路明灯，或者已经开始做但是难有进展的同行们一个思路与启发，欢迎大家跟我深度交流与探讨。

## 目录

1 项目绪论 .....	1
1.1 AI 写作变现概念 .....	1
1.2 为什么要做 AI 写作 .....	1
1.3 新手前期准备 .....	2
2 写作行业现状与项目前景分析 .....	2
2.1 写作行业的需求持续增长 .....	2
2.2 传统写作与 ai 写作的优劣势对比 .....	3
2.3 AI 技术的进步与应用 .....	4
3 本人的 AI 写作变现项目详细剖析 .....	4
3.1 个人经历与目前成绩 .....	4
3.2 前段店铺介绍：淘宝店 .....	7
3.3 后端工厂介绍：【荷包蛋糕】写作工作室 .....	9
3.4 衍生项目 .....	9
3.4.1 AI 写作小说+AI 绘画+自媒体 .....	9
3.4.2 与【头条微念】团队合作做【写作培训付费社群】 .....	10
3.5 整合资源，形成闭环 .....	11
4 项目未来构想与计划 .....	12
4.1 优化【荷包蛋糕】个人 ip .....	12
4.2 多元化多赛道合作模式 .....	13
4.3 线上+线下同时运营 .....	13
5 总结与展望 .....	13

# 1 项目绪论

## 1.1 AI 写作变现概念

AI 写作变现就是利用人工智能 (AI) 技术来写作, 并通过把写作作品卖掉、授权或以其他方式赚钱。简单来说, 就是用 AI 写作赚钱啦! AI 写作变现就是利用 AI 技术来赚钱写作。这是一种创新的写作方式, 提供高效、个性化的创作解决方案, 给作者和企业带来商业价值和收入机会。

## 1.2 为什么要做 AI 写作

为什么要搞 AI 写作呢? 其实很简单, 因为它有很多好处啊!

**AI 写作能大大提高效率。**你想想, 传统写作得费好大劲, 花费很多时间和精力。但是用 AI 写作就不一样了, 它能快速生成大量的文本内容, 让你事半功倍, 省下更多时间去做其他事情。

**AI 写作适合大规模创作。**比如说你要写很多广告词、产品描述、新闻稿之类的东西, AI 写作就能一次性生成好多, 满足你的创作需求, 让你快速批量生产文案。

**AI 写作帮助我们获得收入。**通过 AI 写作变现, 我们可以将生成的文本作品进行销售、授权或其他形式的变现, 从中获取收入。这为我们提供了一个创业和收入来源的机会。AI 写作的快速生成能力使我们能够更高效地完成写作任务, 并且可以满足不同领域和行业的创作需求。这意味着我们可以更快地交付作品给客户, 提供更多的写作服务, 从而增加我们的收入机会。

## 1.3 新手前期准备

**一个好用的 AI 工具：**选一个好用的 AI 写作工具很重要。市面上有好几款工具可选，比如 ChatGPT 等。研究一下它们的特点和功能，选一个适合你需求的工具，并学会如何使用它。

**虚心学习：**AI 写作是个新领域，要保持虚心学习的态度。看看相关的书籍、参加在线课程、关注行业动态和加入讨论社区，都是不错的学习途径。一直保持学习的心态，不断提升自己的技能和知识。

**扩展渠道接单：**除了准备好 AI 工具和学习，也要想想如何找到更多订单。建立你的网络和社交媒体存在，加入写作平台和自媒体平台，积极联系潜在客户，还要主动寻找合作机会。发挥你的优势和创意，积极推销自己的 AI 写作服务。

记住，AI 写作变现是个成长和发展的过程。刚开始可能会有些困难，但只要你不断学习、实践，和别人交流，你就会不断进步。保持对新知识和技术的开放态度，一直努力下去。

## 2 写作行业现状与项目前景分析

### 2.1 写作行业的需求持续增长

写作行业的需求持续增长是一个积极的趋势。大学生作为一个重要的客户群体，对写作服务的需求持续存在，并且有较大的市场潜力。大学生在学业中需要完成各种写作任务，如论文、报告、作业等，同时也参与各类比赛、竞赛和社团活动，需要具备一定的写作能力。随着社会对高等教育的需求增长和政府对教育的重视，大学生人数逐年增加，因此客户的需求量随着学生群体的增长而增加。。



图 2-1 近十年在校大学生增长趋势

根据 1977 年至 2020 年期间的统计数据，国内大学生总人数约为 1.3 亿左右，占总人口数量的 9.29%，而毕业生的数量约为 1 亿左右，占总人口数量的 7.14%。这显示了中国大学生的规模庞大，为写作行业提供了广阔的市场。

## 2.2 传统写作与 ai 写作的优劣势对比

从我的个人观点来看，AI 写作相对于传统写作方式具有明显的优势。我发现，AI 能够更快速地生成大量内容，而且还能提供创意和灵感的辅助，帮助我克服创作难题。而且，生成的文字质量也较高，符合语法和语义规范，减少了我在语言表达方面的限制。这使得 AI 写作在提高我的写作效率和质量方面具有巨大的潜力和优势。

表 2-1 传统写作与 ai 写作的对比

局限性	传统写作方式	AI 写作方式
时间消耗	需要大量时间和精力	可快速生成大量内容
创作瓶颈	容易遇到创作困难和块	提供创意和灵感的辅助
文字表达限制	受限于作者的语言能力和表达技巧	生成高质量、符合语法和语义规范的文字

我相信 AI 写作在提高写作效率和质量方面具有巨大潜力，但传统写作方式仍然是不可替代的，因为它体现了个人的独特性和创造力。综合运用这两种方式，我可以更好地实现写作的目标并取得更好的成果。

## 2.3 AI 技术的进步与应用

对于 AI 技术的进步与应用，我个人观察到了一些数据和趋势，这进一步加强了我对其重要性和发展前景的信心。

根据数据统计，自 2010 年以来，全球对 AI 领域的投资大幅增加。根据国际数据公司 IDC 的报告，全球 AI 市场规模预计将在 2024 年达到 1900 亿美元，年复合增长率高达 28.8%。这表明，越来越多的企业和机构意识到 AI 技术的潜力，并在其研发和应用上加大投入。越来越多的资金和资源被投入到 AI 研发和应用中，各行各业都在寻找 AI 技术的创新解决方案。随着技术的不断发展，AI 将在更多领域展现其巨大的潜力，并对我们的生活和工作方式产生深远的影响。作为从事 AI 写作变现的一员，我深感幸运能够参与其中，抓住这个快速发展的机遇，并将其转化为个人的创业和收入来源。

## 3 本人的 AI 写作变现项目详细剖析

### 3.1 个人经历与目前成绩

在我刚入大学时，我就开始积极参与工作和兼职。由于家境贫困，每个月仅凭兼职收入很难维持我的生活费用。而我们学校的学费也很昂贵，接近两万一年。由于高考失利，我没有勇气向父母要生活费，所以我知道我只能依靠自己。

**2021年全年，我通过写作变现赚取了137318.96元。**

2021年，偶然的机会下，我在我们学校的兼职群里发现了写作变现这个商机。我们学校主要是理工类大学，理科生居多，而大部分学生在写作方面的表达能力都不够好，因此许多学生需要有人帮助他们写一些课题文章、演讲稿、学习总结等等。起初，我尝试在群里接一些写作任务，我很喜欢与学生交流，因为大多数大学生素质较高，沟通成本较低，他们中的大多数都有同理心，很容易达成合作。因此，我成功地合作了不少学生。

**2022年全年，我通过写作变现赚取了121572.37元。**

在2022年，随着业务的迅速增长，我开始接受更多的写作订单，并且我的客户群体不再局限于学生，还包括成人群体。为了应对订单的增加，我培养了一些助手来协助我处理稿件，提高工作效率。

我所涉及的写作领域非常广泛，涵盖了各类文体，如申请书、报告、演讲稿、总结、市场调研、自媒体文案、公众号文案等。客户群体也非常多样化，包括学生从小学到大学的各个阶段都有需求，职场员工每年需要写工作总结或提升材料的人数众多，教师们在教职评审中也需要大量的文稿支持，同时自媒体从业者们需要供稿给公众号、小红书等平台。我意识到这些需求的存在，因此积极拓展市场，以满足不同客户的需求。另外，我也与一些出版社的编辑和中介建立了合作关系，稳定地接收到他们的订单。这种合作关系为我提供了更多的机会和项目，使我能够扩大规模并增加收入。

目前我个人从二月底到现在五月中旬，从事AI加写作变现，微

信私域收入累计增长，稳定再 2-3w 左右，本月日入最高达到 5k，日收入平均值为 1231.5 元。持续通过写作变现，我这几个月收入已经稳定保持在 2-3w。

### 收入对比



图 3-1 本人 1-5 月 微信收入

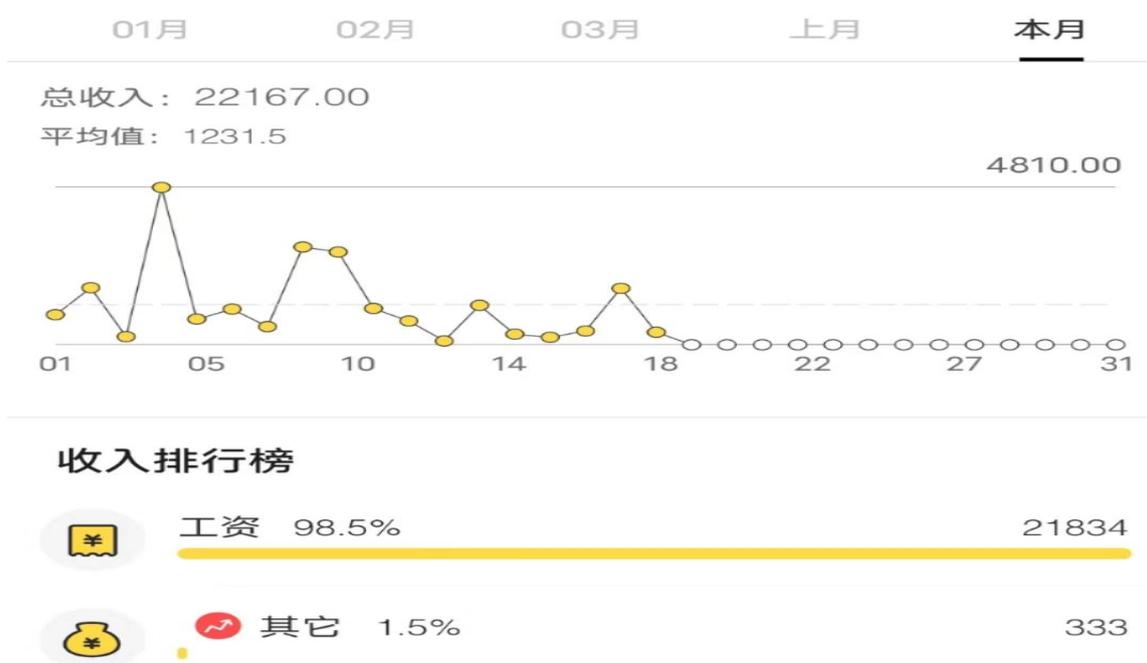


图 3-2 本人目前 5 月收入总体情况

### 3.2 前段店铺介绍：淘宝店

淘宝店是三月新开的店铺，四月刚开始运营，成交量上个月已经破万



图 3-3 淘宝店主页产品与收益情况

从数据分析的结果来看，淘宝店在上个月取得了显著的增长。

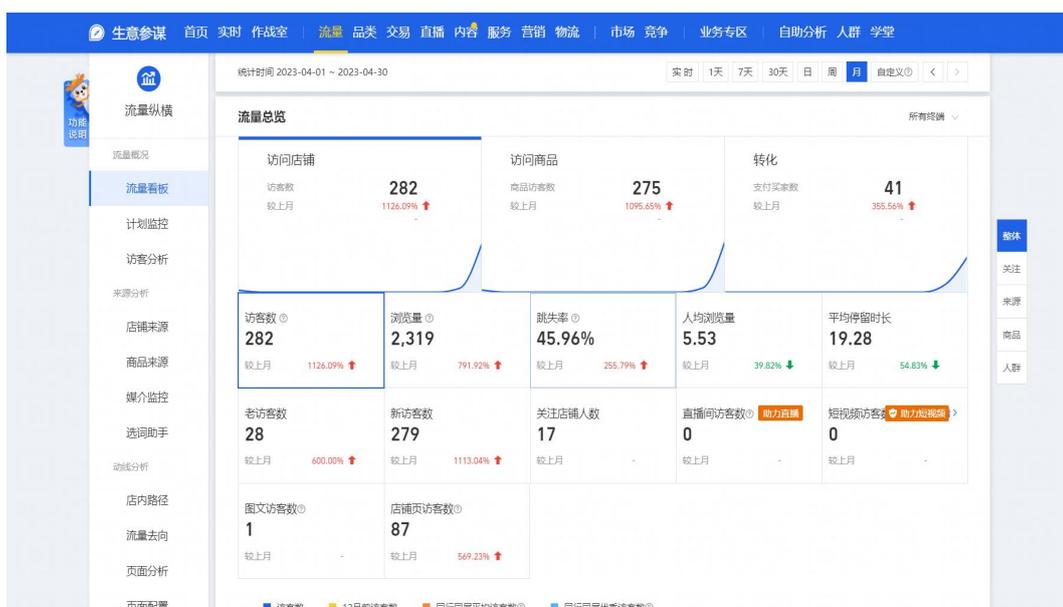


图 3-4 淘宝店营业数据

访问店铺数为 282，较上个月增长了 1126.09%。这意味着更多的用户对我的店铺产生了兴趣并进行了访问，这是非常积极的迹象。这种增长可能是由于我店铺的宣传推广和口碑的提升，吸引了更多的潜在客户。

访问商品数为 275，较上个月增长了 1095.65%。这表明用户对我店铺中的商品产生了更高的兴趣，并愿意进一步了解和浏览。这可能是因为提供的写作服务得到了用户的认可，他们对我的产品更加信任。

支付买家数为 41，较上个月增长了 355.56%。这意味着更多的用户选择购买我的写作服务，并进行了支付。这是一个非常积极的趋势，显示出用户对服务的满意度和信任度的提升。

综合来看，这些数据分析结果表明，淘宝店在过去一个月取得了显著的增长和进展。这反映了店铺提供的优质写作服务得到了用户的认可和信赖。我将继续努力提供高质量的写作服务，满足用户的需求。

求，并进一步扩大我的客户群体。

### 3.3 后端工厂介绍：【荷包蛋糕】写作工作室

**【荷包蛋糕】写作工作室是我经营的一支专注于写作变现的团队，三年累计服务客户 500+人次，总共变现 30 万+。**

在过去的三年里，我在写作领域经历了辛勤的付出和积累，成功打造了一个有影响力的品牌 IP。我们非常重视提供优质的体验。与客户保持密切的沟通，了解他们的需求和期望，并提供个性化的服务。无论是学生还是职场人士，我们都尽力满足他们的要求，并在稿件修改过程中提供额外的价值，超出客户的期望。通过这些努力和营销手段，【荷包蛋糕】写作工作室逐渐积累了一批忠实的客户和合作伙伴。我们通过优质的服务和良好的口碑相传，吸引了越来越多的客户，使得我们的业务稳定增长。现在，我们不再为订单而担忧，而是专注于提供更好的写作服务和满足客户需求。

### 3.4 衍生项目

#### 3.4.1 AI 写作小说+AI 绘画+自媒体

通过 AI 来创作小说，与番茄大佬的 ai 绘画团队合作，再通过 ai 绘画来做出相关的剧情视频，转发自媒体进行变现，目前正在推进中。

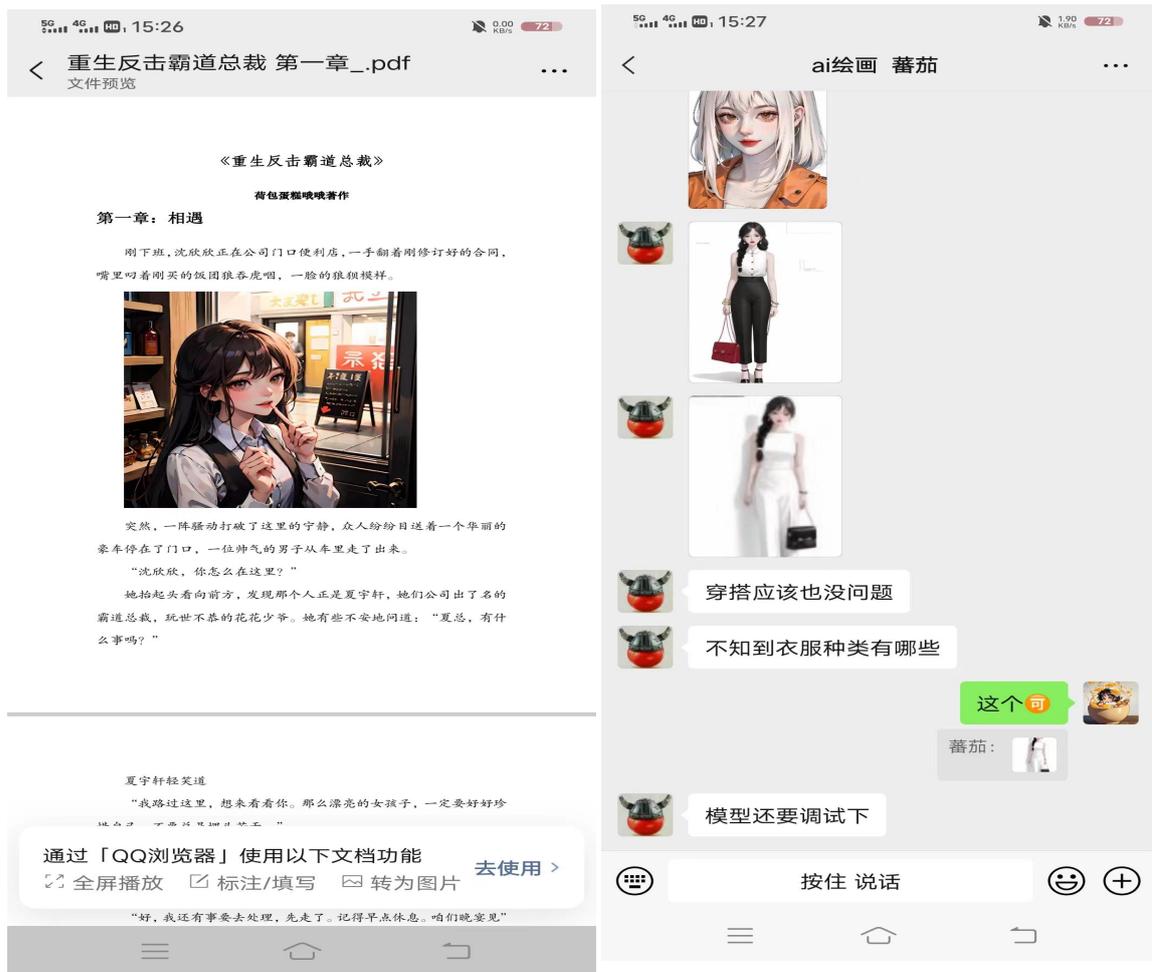


图 3-5 AI 小说加 AI 绘画项目

### 3.4.2 与【头条微念】团队合作做【写作培训付费社群】

目前我与【头条微念】团队合作做写作培训社群老师，课程目前已经再招收学员，下周开始内测。训练营模式前期以直播课为主，带领学员一起实操用 AI 写作，保姆教程，手把手教大家一起接单变现。设置打卡与环节，增加大家的互动性与学习乐趣。下图是我们的一个课程框架期待课程近期上线！

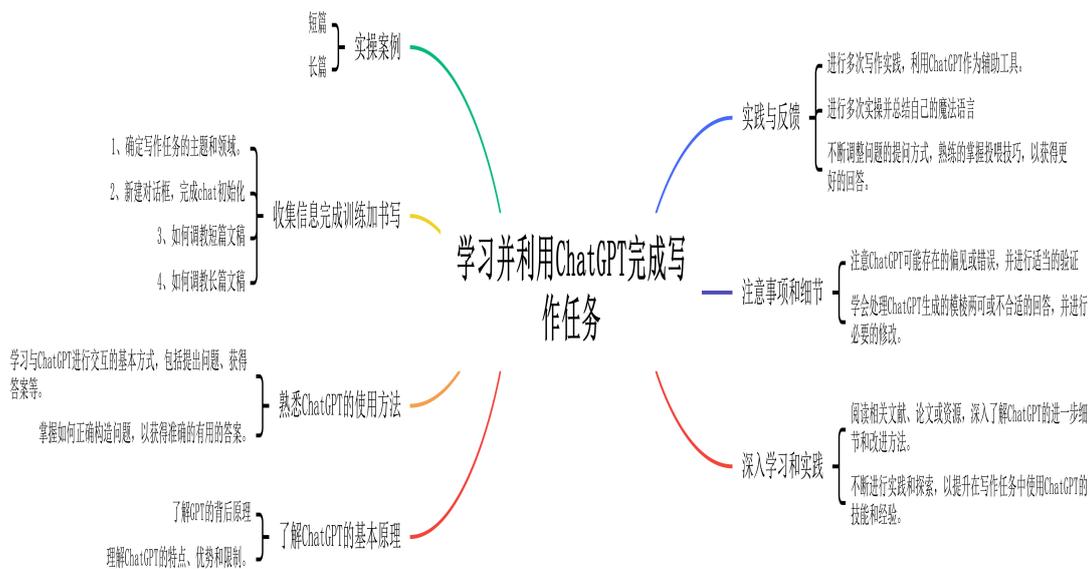


图 3-6 写作培训付费社群项目

### 3.5 整合资源，形成闭环

我合作的淘宝店店长主要通过淘宝平台吸引客户来实现订单转化，然后将这些订单转给我的写作工作室【荷包蛋糕】。工作室会根据客户的需求为他们提供高质量的稿件。同时，我还与工作室合作开展其他项目，比如 AI 绘画、小说创作和自媒体变现，这样可以帮我开拓更多的收入来源。

我也担任写作社群训练营的老师，为有兴趣提升写作技能的人们提供培训服务。我喜欢与他们分享我的经验和知识，帮助他们在写作领域取得进步。此外，我还会带领私人学员进行陪跑服务，给他们提供个性化的辅导和指导。

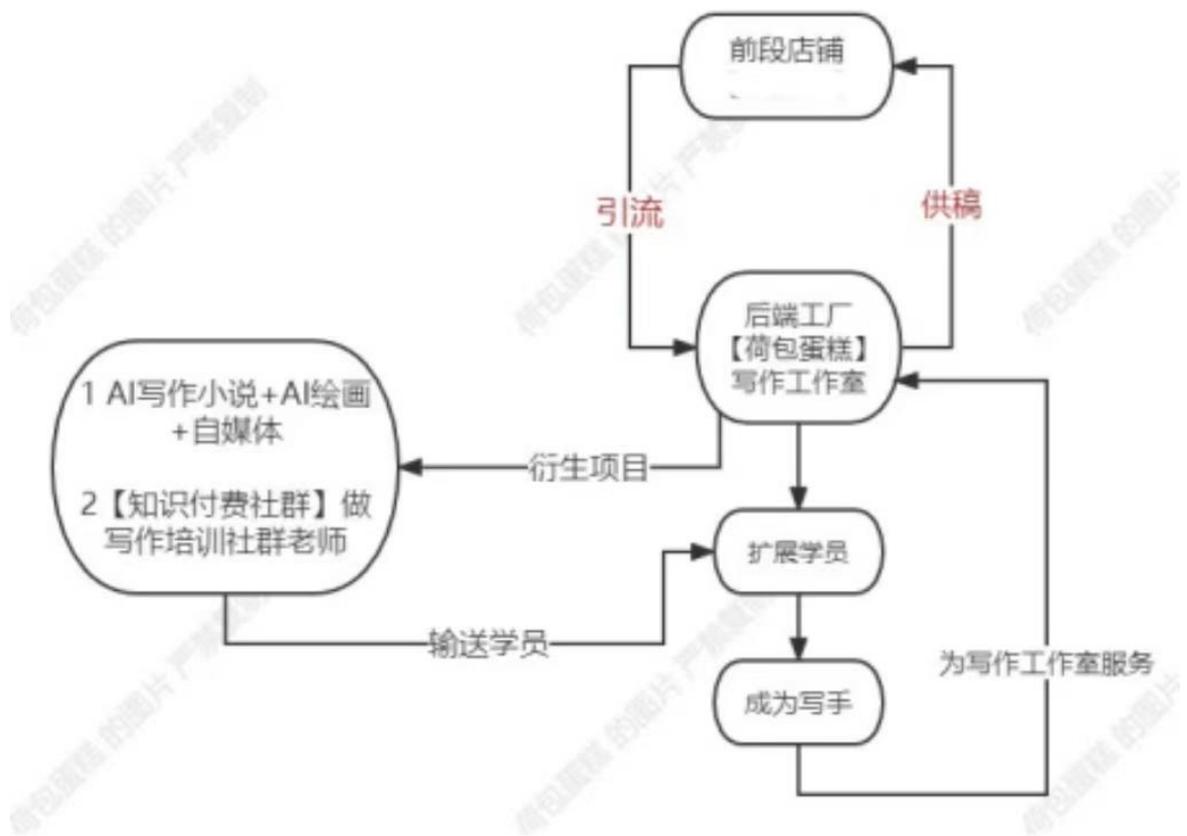


图 3-7 AI 写作项目思路框架图

通过这个模式，我能够构建一个多元化的写作变现模式，既能通过我的淘宝店吸引客户，又能通过写作工作室和其他合作项目来增加收入。我觉得这样的模式非常有潜力，不仅可以给我带来稳定的收入，还能够扩大我的影响力和专业能力。通过提供高质量的写作服务和培训，我可以满足不同客户的需求，同时也建立了良好的声誉和业务基础。总体而言，我对这个模式的商业前景和发展潜力非常乐观。

## 4 项目未来构想与计划

### 4.1 优化【荷包蛋糕】个人 ip

我将进一步加强和优化【荷包蛋糕】个人 IP 的建设，提升其影响力和知名度。通过加强品牌推广、内容输出和社交媒体互动等方式，进一步提高【荷包蛋糕】在写作领域的认可度，并吸引更多的客户和

合作伙伴。

## 4.2 多元化多赛道合作模式

除了与淘宝店的合作，我计划在多个赛道开展合作，与不同领域的合作伙伴合作创造更多的商机和收入来源。例如，与 AI 绘画团队合作开展艺术创作项目，与自媒体平台合作进行内容推广，与其他写作工作室合作提供更多的创作服务等。通过多元化的合作模式，进一步拓展业务范围和市场份额。

## 4.3 线上+线下同时运营

在未来的计划中，我将同时运营线上和线下业务。线上业务主要包括淘宝店和与合作团队开展的项目，通过线上渠道吸引客户和提供服务。而线下业务则包括写作社群训练营和私人学员的陪跑服务，通过面对面的互动和指导，提供更加个性化和专业化的写作培训服务。线上和线下的结合将带来更全面的客户服务和更广阔的发展空间。

## 5 总结与展望

通过对项目的介绍，我们可以看到淘宝店和写作工作室【荷包蛋糕】在过去的月份取得了显著的增长和进展。吸引了更多用户的访问和购买，而【荷包蛋糕】通过提供优质的写作服务积累了一批忠实的客户。同时，衍生项目如 AI 写作小说和绘画、写作培训付费社群等也为项目提供了多元化的发展方向。在未来，我计划进一步优化【荷包蛋糕】的个人 IP，提升服务质量和用户体验。同时，我将探索多元化多赛道的合作模式，与其他团队和平台进行合作，开展更多创新项目。此外，我将注重线上和线下的同时运营，结合线上平台的便利性

和线下活动的互动性，为用户提供更全面的 service 体验。

总体而言，我对项目的发展充满信心。通过持续学习和创新，我相信我能够不断提升自己的能力和业务水平，为客户提供更优质的写作服务和培训。同时，我也将不断探索和拓展新的商业机会，实现项目的长期稳定发展。展望未来，我期待与更多的合作伙伴共同成长，并为写作变现领域带来更多创新和价值。